附件 2:

2024 年拍卖师职业资格考试大纲

了解——对该条目内容有初步的认识,知道该条目的基本知识点。

熟悉——对该条目内容有全面的认知,知晓该条目的全部知识点。

掌握——对该条目内容有全面的理解,能灵活运用该条目的知识点。

《拍卖实务》考试大纲

第一章 我国的拍卖市场

第一节 我国的拍卖市场体系

- 一、了解形成我国拍卖体系的内外部因素
- 二、熟悉我国拍卖市场体系的构成
- 第二节 我国拍卖市场存在的问题及对策
- 一、掌握我国拍卖市场存在的主要问题
- 二、掌握我国拍卖市场应该采取的对策

第三节 我国拍卖市场展望

- 一、了解我国拍卖市场前景展望
- 二、熟悉我国拍卖市场发展趋势

第二章 拍卖的策划

第一节 策划概述

- 一、掌握策划的概念, 熟悉策划的方法
- 二、熟悉策划创意
- 三、掌握策划的分类和内容
- 四、熟悉策划人员的基本要求及素质
- 第二节 拍卖项目策划的实施
- 一、掌握拍卖项目策划
- 二、掌握拍卖项目策划的步骤
- 第三节 拍卖项目策划书的编写
- 一、掌握拍卖项目策划书的编写原则
- 二、熟悉拍卖项目策划书的基本内容

第三章 公物拍卖

- 第一节 公物拍卖概述
- 一、掌握公物拍卖的概念
- 二、熟悉公物拍卖的特点
- 三、掌握公物拍卖的法律地位
- 第二节 公物拍卖的范围和实施主体
- 一、掌握公物拍卖的范围
- 二、熟悉公物拍卖标的的来源
- 三、熟悉公物拍卖的实施主体及管理
- 第三节 公物拍卖应注意的问题

- 一、掌握公物拍卖应重视的几个环节
- 二、熟悉公物拍卖的法律责任
- 三、熟悉公物拍卖市场的管理

第四章 土地使用权拍卖

- 第一节 土地使用权概念及特征
- 一、了解土地及土地权利
- 二、掌握土地的特征
- 三、了解我国土地制度与土地使用权
- 四、掌握国有建设用地使用权的类型与取得方式
- 第二节 国有建设用地使用权拍卖的实施
- 一、掌握国有建设用地使用权拍卖的内容与类型
- 二、熟悉拍卖出让国有建设用地使用权
- 三、掌握国有建设用地使用权转让中的拍卖条件第三节 国有建设用地使用权拍卖应注意的问题
- 一、了解营造良好的外部市场环境的手段
- 二、了解拍卖宗地的规模定位的作用
- 三、了解部门协调与配合的作用
- 四、掌握净地出让的意义
- 五、掌握提高拍卖人员的专业水平的作用
- 六、掌握宣传与推介的作用
- 七、熟悉国有建设用地拍卖会的组织

第五章 不动产拍卖

- 第一节 不动产概述
- 一、掌握不动产的概念
- 二、掌握不动产的特点
- 三、了解不动产的类型
- 四、了解不动产市场及其特点
- 五、掌握不动产物权类型
- 六、熟悉不动产价格及其影响因素
- 第二节 不动产拍卖的实施
- 一、掌握不动产拍卖及特征
- 二、了解不动产拍卖的条件及主要交易规则
- 三、熟悉不动产拍卖的程序
- 第三节 不动产拍卖应注意的问题
- 一、掌握处分权核查
- 二、掌握信息披露
- 三、掌握后续服务
- 四、掌握登记与税费
- 五、熟悉特殊不动产
- 六、熟悉瑕疵不动产

第六章 艺术品拍卖

- 第一节 艺术品概述
- 一、了解艺术和艺术品
- 二、了解艺术品的门类
- 三、掌握文物的含义和范围
- 四、熟悉艺术品拍卖及其社会作用
- 第二节 艺术品拍卖的实施
- 一、熟悉拍品征集与委托
- 二、掌握拍卖标的的鉴定与审核
- 三、了解拍卖图录的制作
- 四、掌握拍卖公告与拍品展示
- 五、掌握组织拍卖会
- 第三节 艺术品拍卖应注意的问题
- 一、掌握取得文物拍卖许可
- 二、熟悉艺术品拍卖市场的区位优势
- 三、掌握影响拍品估价的因素
- 四、熟悉严把拍品鉴定关的内容

第七章 机动车拍卖

- 第一节 机动车概述
- 一、了解机动车概念
- 二、掌握机动车的特征
- 三、了解机动车拍卖现状

第二节 机动车拍卖的实施

- 一、掌握拍卖委托
- 二、掌握车辆查验
- 三、掌握车辆交接
- 四、掌握车辆保管
- 五、熟悉公告和展示
- 六、熟悉拍卖资料编制及竞买登记
- 七、掌握组织拍卖会
- 八、熟悉车辆过户和移交
- 九、掌握拍卖资料归档
- 第三节 机动车拍卖应注意的事项
- 一、熟悉核实资料
- 二、掌握应急预案
- 三、掌握车辆过户

第八章 破产企业财产拍卖

- 第一节 企业破产概述
- 一、了解破产的概念
- 二、了解破产的法律依据和特征
- 三、掌握破产程序及特征
- 四、掌握破产企业财产及其法律特征
- 第二节 破产企业财产拍卖的实施

- 一、掌握破产企业财产拍卖的特征
- 二、熟悉破产企业财产拍卖的原则和程序
- 第三节 破产企业财产拍卖应注意的问题
- 一、掌握破产企业财产拍卖的限制
- 二、掌握破产企业财产拍卖潜在风险与应对

第九章 股权拍卖

- 第一节 股权拍卖概述
- 一、掌握股权的概念
- 二、掌握股权拍卖的概念
- 三、掌握股权拍卖分类
- 第二节 股权拍卖中的法律问题
- 一、掌握股权转让的法律限制
- 二、掌握有限责任公司股权
- 三、了解股份有限公司股权
- 第三节 股权拍卖注意事项
- 一、熟悉有限责任公司股权拍卖
- 二、熟悉上市公司股权拍卖
- 三、熟悉国有股权拍卖

第十章 债权拍卖

第一节 债权拍卖概述

- 一、掌握债权与债权拍卖
- 二、了解债权的分类
- 三、掌握债权拍卖的意义
- 第二节 债权拍卖的实施
- 一、熟悉债权拍卖程序
- 二、掌握拍卖特点
- 第三节 债权拍卖应注意的问题
- 一、掌握债权瑕疵的特殊性
- 二、掌握债权转让的生效要件
- 三、熟悉债权包拍卖
- 四、掌握相关特殊规定

第十一章 无形资产拍卖

- 第一节 无形资产的概念及特征
- 一、掌握无形资产的概念
- 二、掌握无形资产的特征
- 三、了解常见的无形资产
- 四、掌握无形资产与无形资产载体在拍卖中的关系
- 第二节 各类无形资产的价值构成
- 一、熟悉著作权价格构成因素
- 二、熟悉商标专用权价格构成因素
- 三、熟悉专利权构成因素

- 四、熟悉计算机软件权利价格构成因素
- 五、熟悉商业秘密权价格构成因素
- 六、熟悉特许经营权价格构成因素
- 七、掌握冠名权价格构成因素
- 八、掌握广告位使用权价格构成因素
- 第三节 无形资产拍卖的实施
- 一、了解我国无形资产拍卖市场现状
- 二、熟悉无形资产拍卖的项目策划
- 三、熟悉几种常见无形资产的拍卖

第十二章 二手物资拍卖

- 第一节 二手物资拍卖概述
- 一、掌握二手物资概念
- 二、熟悉二手物资拍卖实施的要点
- 三、掌握二手物资拍卖应注意的问题
- 第二节 民品拍卖
- 一、掌握民品的概念及特点
- 二、熟悉民品拍卖的实施
- 第三节 国外二手物资拍卖市场
- 一、了解国外二手物品拍卖沿革
- 二、了解国外二手物资拍卖特点
- 三、了解国外二手工程机械拍卖

第十三章 农产品拍卖

- 第一节 农产品拍卖概述
- 一、掌握农产品拍卖的概念
- 二、了解我国农产品拍卖的发展过程
- 三、熟悉拍卖在农产品流通中的作用
- 四、熟悉农产品拍卖模式
- 第二节 农产品拍卖的实施
- 一、掌握农产品拍卖必须解决的几个问题
- 二、熟悉农产品拍卖流程
- 三、掌握农产品拍卖风险防范及思考
- 第三节 花卉拍卖
- 一、了解花卉流通体系
- 二、熟悉花卉流通的特点
- 三、熟悉花卉供应链
- 四、了解花卉拍卖发展方向

第十四章 公益拍卖

- 第一节 公益拍卖概述
- 一、了解公益与慈善的概念
- 二、掌握公益拍卖的界定
- 三、了解公益组织
- 四、掌握公益拍卖活动当事人

- 五、掌握公益拍卖标的
- 六、掌握公益拍卖的基本原则
- 七、了解公益拍卖平台
- 第二节 公益拍卖标的征集与公益拍卖委托
- 一、掌握公益拍卖标的征集
- 二、熟悉公益拍卖委托
- 第三节 公益拍卖应注意的问题
- 一、掌握公益拍卖标的信息核实
- 二、掌握公益拍卖的招商
- 三、熟悉公益拍卖的宣传
- 四、掌握公益拍卖会拍卖师的选择
- 五、掌握公益拍卖佣金的收取

《拍卖法律知识》考试大纲

第一章 拍卖法概述

- 第一节 拍卖与拍卖法
- 一、熟悉拍卖的概念和特征
- 二、了解拍卖法的立法背景与目的
- 第二节 拍卖法律法规体系
- 一、熟悉《民法典》是调整拍卖当事人权利义务关系的基本法
- 二、熟悉《拍卖法》是规范拍卖法律关系的专门法
- 三、了解其他调整拍卖法律关系的规范性文件
- 四、掌握拍卖法律法规的适用原则
- 第三节 拍卖活动的基本原则
- 一、掌握守法原则
- 二、掌握公开原则
- 三、掌握公平原则
- 四、掌握公正原则
- 五、掌握诚实信用原则

第二章 拍卖法律关系

- 第一节 拍卖法律关系概论
- 一、了解法律关系的概念、特征和分类
- 二、熟悉拍卖法律关系的概念和特征

- 三、熟悉拍卖法律关系的种类
- 第二节 拍卖法律关系的主体
- 一、熟悉拍卖人的概念和设立条件
- 二、熟悉委托人的概念和条件
- 三、熟悉竞买人概念和条件
- 四、熟悉买受人概念和条件
- 第三节 拍卖当事人的权利和义务
- 一、掌握拍卖人的权利和义务
- 二、掌握委托人的权利和义务
- 三、掌握竞买人的权利和义务
- 四、掌握买受人的权利和义务
- 第四节 拍卖标的
- 一、了解拍卖标的概念与特征
- 二、掌握拍卖标的委托、保管和撤回
- 三、掌握拍卖标的的交付

第三章 拍卖合同的订立

- 第一节 拍卖合同的分类和特征
- 一、了解委托拍卖合同的概念、性质和特征
- 二、了解竞买合同的概念、性质和特征
- 三、了解买受合同的概念、性质和特征
- 第二节 拍卖合同的订立

- 一、掌握拍卖合同订立的法定条件
- 二、掌握订立拍卖合同的要约
- 三、掌握订立拍卖合同的承诺
- 四、熟悉拍卖合同订立过程中的缔约过失责任
- 五、掌握网络拍卖合同的订立
- 第三节 拍卖合同的形式
- 一、了解合同形式的概念
- 二、熟悉合同形式的分类
- 三、熟悉合同的主要形式
- 第四节 拍卖合同的内容
- 一、了解合同的内容
- 二、熟悉拍卖合同的内容
- 三、熟悉采用格式条款订立的拍卖合同
- 四、掌握竞买保证金协议的相关规定
- 第五节 拍卖合同的成立与生效
- 一、掌握拍卖合同的成立
- 二、掌握拍卖合同的生效
- 第六节 拍卖合同的解释
- 一、了解拍卖合同解释的概念
- 二、了解拍卖合同解释的目的
- 三、熟悉拍卖合同解释的方法和原则

第四章 拍卖合同的效力

- 第一节 拍卖合同的生效要件
- 一、熟悉拍卖合同的一般生效要件
- 二、熟悉拍卖合同的特殊生效要件
- 第二节 无效的拍卖合同
- 一、了解无效拍卖合同的概念;掌握无效拍卖合同的法定理由
- 二、掌握确认拍卖合同无效的主体
- 三、掌握拍卖合同无效的法律后果
- 第三节 可撤销的拍卖合同
- 一、了解可撤销拍卖合同概念;掌握拍卖合同可撤销的法定理由
- 二、掌握可撤销拍卖合同撤销权的归属、行使规则和法律后果 第四节 效力待定的拍卖合同
- 一、了解效力待定合同的概念;掌握合同效力待定的法定理由
- 二、掌握效力待定的拍卖合同中的追认权
- 三、掌握相对人的催告权和撤销权
- 第五节 拍卖程序中的优先购买权
- 一、了解优先购买权的概念及性质
- 二、了解我国法定优先购买权的种类
- 三、掌握拍卖程序中优先购买权的行使规则和法律后果

第五章 拍卖合同的履行

第一节 拍卖合同履行的概念和原则

- 一、了解拍卖合同履行的概念
- 二、熟悉拍卖合同履行的原则
- 第二节 委托拍卖合同的履行
- 一、熟悉委托人对委托拍卖合同的履行
- 二、熟悉拍卖人对委托拍卖合同的履行
- 第三节 竞买合同和买受合同的履行
- 一、熟悉竞买人对竞买合同的履行
- 二、熟悉买受人对买受合同的履行
- 三、熟悉拍卖人对竞买合同和买受合同的履行

第四节 拍卖合同履行中的当事人权利保护

- 一、掌握对善意第三人权利的保护
- 二、掌握对债权人的保护范围
- 三、掌握对保证人的保护
- 四、熟悉对当事人抗辩权利和采取补救措施权利的保护

第六章 拍卖合同的变更和转让

- 第一节 拍卖合同的变更
- 一、了解合同变更的概念和要件
- 二、熟悉拍卖合同的变更的程序和法律后果
- 第二节 拍卖合同的转让
- 一、掌握拍卖合同权利的转让
- 二、掌握拍卖合同义务的转移

三、掌握拍卖合同权利义务的概括转移

第七章 拍卖合同权利义务的终止

- 第一节 合同终止的基本理论
- 一、了解合同终止与相关概念的区别
- 二、了解合同终止的原因
- 三、了解合同终止的效力与法律后果
- 第二节 委托拍卖合同的终止
- 一、熟悉委托拍卖合同终止的含义
- 二、掌握委托拍卖合同终止的原因
- 三、掌握托拍卖合同终止的法律后果
- 第三节 竞买合同的终止
- 一、掌握竞买合同的特殊性
- 二、熟悉竞买合同终止的含义,掌握竞买合同终止的原因第四节 买受合同的终止
- 一、熟悉买受合同终止的含义
- 二、掌握买受合同终止的原因
- 三、掌握买受合同终止的法律后果

第八章 拍卖法律责任

- 第一节 民事责任
- 一、了解拍卖民事责任的概念和特征

- 二、掌握拍卖缔约过失责任
- 三、掌握拍卖违约责任
- 四、掌握拍卖侵权责任
- 第二节 行政责任
- 一、了解拍卖行政责任的概念和特征
- 二、熟悉拍卖行政责任的构成要件
- 三、熟悉拍卖行政责任的形式
- 四、熟悉拍卖行政责任的类型
- 第三节 刑事责任
- 一、了解拍卖刑事责任的概念与特征
- 二、熟悉拍卖刑事责任的构成要件
- 三、熟悉拍卖刑事责任的形式
- 四、熟悉拍卖刑事责任的类型

第九章 司法委托拍卖

- 第一节 司法委托拍卖的基本原理
- 一、了解司法委托拍卖的概念
- 二、熟悉司法委托拍卖的特征
- 三、熟悉司法委托拍卖的基本原则
- 四、熟悉适用于司法委托拍卖的法律规范
- 第二节 司法委托拍卖的程序
- 一、掌握司法委托拍卖的正常程序

- 二、掌握司法委托拍卖中特殊情况的处理
- 三、掌握司法委托拍卖的法律效果

《拍卖概论》考试大纲

第一章 拍卖概述

- 第一节 拍卖的概念、特征和功能
- 一、了解国内外拍卖概念的诠释;掌握拍卖的国内法律释义
- 二、熟悉拍卖的特征
- 三、掌握拍卖的功能
- 第二节 拍卖的起源与发展
- 一、了解拍卖行为的产生
- 二、了解拍卖机构的出现
- 三、熟悉西方拍卖业的形成与发展
- 四、熟悉拍卖产生动因及发展关键
- 第三节 中国拍卖业的发展
- 一、了解中国早期的拍卖活动
- 二、熟悉新中国拍卖业的恢复与发展
- 第四节 拍卖产业生命周期与影响因素
- 一、掌握拍卖产业生命周期、中国拍卖产业的发展阶段
- 二、熟悉拍卖产业发展的主要影响因素

第二章 拍卖方式与原理

- 第一节 拍卖方式
- 一、掌握英格兰式拍卖

- 二、掌握荷兰式拍卖
- 三、熟悉投标式拍卖
- 四、熟悉衍生拍卖方式
- 五、了解网络拍卖的兴起: 熟悉网络拍卖的方式、优势
- 第二节 收益等价定理
- 一、掌握收益等价定理的含义
- 二、熟悉收益等价定理的证明
- 第三节 最优拍卖方式的选择
- 一、熟悉理想拍卖模型及其假定条件
- 二、掌握最优拍卖方式的选择

第三章 拍卖法律规范体系

- 第一节 拍卖法律规范体系的构成
- 一、熟悉拍卖法律的渊源
- 二、熟悉拍卖法律规范的分类
- 第二节 《拍卖法》的制定与完善
- 一、了解《拍卖法》的出台背景
- 二、熟悉《拍卖法》的制定
- 三、掌握《拍卖法》的完善
- 四、熟悉《拍卖法》的立法意义
- 第三节 《拍卖法》的立法目的与效力范围
- 一、熟悉《拍卖法》的立法目的

- 二、熟悉《拍卖法》的效力范围 第四节 部门规章与司法解释
- 一、熟悉部门规章
- 二、了解司法解释

第四章 拍卖的基本原则与规则

- 第一节 拍卖的基本原则
- 一、掌握公开原则
- 二、掌握公平原则
- 三、掌握公正原则
- 四、熟悉诚实信用原则
- 第二节 拍卖的基本规则
- 一、掌握价高者得规则
- 二、掌握保留价规则
- 三、掌握瑕疵请求权规则

第五章 拍卖标的

第一节 拍卖标的概述

- 一、了解标的的概念; 熟悉拍卖标的的含义及我国法律法规规 定的拍卖标的范围
- 二、熟悉拍卖标的的特征

第二节 拍卖标的的条件、分类与属性

- 一、熟悉拍卖标的的条件
- 二、了解拍卖标的的分类
- 三、熟悉拍卖标的的属性

第三节 拍卖标的的价格

- 一、了解资产评估的概念、拍卖评估的对象; 熟悉拍卖评估和估价的含义、评估方法及时效
- 二、熟悉保留价的含义、设定及调整、保留价与评估价的关系三、熟悉起拍价的含义、起拍价与保留价的关系;了解起拍价的制定

四、熟悉成交价的含义、形成条件及法定效力

第六章 拍卖当事人

第一节 拍卖人

- 一、熟悉拍卖人的含义及商事制度改革对拍卖人的影响;了解拍卖人的分类。
- 二、熟悉拍卖人的设立
- 三、掌握拍卖人的法律权利和法律义务

第二节 委托人

- 一、熟悉委托人的界定;了解委托人的分类
- 二、掌握委托人的权利
- 三、掌握委托人的义务

第三节 竞买人

- 一、熟悉竞买人的资格或条件
- 二、掌握竞买人的权利和义务
- 三、掌握优先购买权

第四节 买受人

- 一、熟悉买受人的定义、特征
- 二、掌握买受人的权利
- 三、掌握买受人的义务

第七章 拍卖师

第一节 拍卖师制度的确立

- 一、了解拍卖师职业的产生
- 二、了解我国拍卖师制度的确立
- 三、熟悉拍卖师制度的必要性
- 第二节 拍卖师的地位和职业素养要求
- 一、熟悉拍卖师的地位
- 二、熟悉拍卖师的职业素养要求

第三节 拍卖师资格的取得与管理

- 一、了解拍卖师执业资格的性质
- 二、熟悉获取拍卖师执业资格的条件
- 三、了解拍卖师执业资格考试制度
- 四、熟悉拍卖师执业资格管理

第四节 拍卖师执业行为与规范

- 一、熟悉拍卖师执业的基本原则
- 二、熟悉拍卖师执业的行为规范

第八章 拍卖程序

- 第一节 拍卖委托
- 一、熟悉拍卖标的征集方法及应注意的问题
- 二、熟悉项目审核的主要内容
- 三、了解合同洽谈
- 四、熟悉委托拍卖合同签订
- 第二节 拍卖公告与展示
- 一、熟悉拍卖公告
- 二、熟悉标的展示含义、功能、时间及方式; 了解制作拍卖标的目录与文件资料
- 第三节 竞买登记
- 一、了解办理竞买登记的条件
- 二、熟悉竞买保证金
- 三、了解签订拍卖文件;熟悉竞买人应当签字确认的主要拍卖文件
- 四、了解竞买登记涉及的其他事宜
- 第四节 拍卖会
- 一、了解拍卖会前的准备
- 二、熟悉举行拍卖会

- 三、熟悉拍卖成交
- 四、熟悉拍卖成交确认书与拍卖笔录
- 五、掌握拍卖中止或终止的概念和原因
- 第五节 成交结算与标的移交
- 一、了解成交结算
- 二、了解标的移交
- 三、熟悉结算与移交应注意的问题
- 四、了解标的移交中的法律问题
- 第六节 拍卖档案管理
- 一、了解拍卖档案管理的法定性
- 二、熟悉拍卖档案的内容
- 三、熟悉拍卖档案管理应注意的问题

第九章 拍卖主持

- 第一节 拍卖主持的基本要求
- 一、了解拍卖主持的基本要求
- 第二节 拍卖主持的基本规范
- 一、了解拍卖主持的程序规范
- 二、了解拍卖主持的方式规范
- 三、了解拍卖主持的开场致辞规范
- 四、了解拍卖主持的起价和报价规范
- 五、了解拍卖师主持时竞价幅度的应用规范

- 六、了解拍卖主持的手势运用规范
- 七、了解拍卖主持的落槌成交规范
- 第三节 拍卖主持常用技巧
- 一、了解注重表达技巧
- 二、了解主持风格
- 三、了解竞价阶梯
- 四、了解主持节奏
- 第四节 拍卖主持常用英语
- 一、了解拍卖英语基本知识
- 二、了解拍卖主持中的英语表达
- 三、了解拍卖英语相关知识

第十章 行业管理与法律责任

- 第一节 拍卖活动监管
- 一、了解我国拍卖行业监管体制
- 二、了解拍卖市场准入监管;熟悉拍卖企业申请文物拍卖许可证应当具备的条件;熟悉特殊拍卖标的市场准入的要求
- 三、了解拍卖活动监督主体与职责; 熟悉《拍卖监督管理办法》规定拍卖人禁止的行为; 了解相关政府部门的监管职能 第二节 拍卖行业自律
- 一、熟悉行业自律的含义、主要内容
- 二、熟悉实施行业自律的必要性
- 三、了解行业协会的含义、主要功能; 熟悉中国拍卖行业协会

的地位、作用

四、熟悉我国拍卖行业现有行业标准的发布日期、实施日期及相关内容

第三节 拍卖当事人的法律责任

- 一、掌握拍卖人的法律责任
- 二、掌握委托人的法律责任
- 三、掌握竞买人的法律责任
- 四、掌握买受人的法律责任

拍卖主持技巧考试大纲

一、基本要求

以《中华人民共和国拍卖法》和行业标准《拍卖师操作规范》 (SB/T 10692-2021)为依据,以教材规定的"二五〇式"和"二五八式"竞价幅度为载体,以英式增价拍卖为形式,检验考生主持拍卖的综合素质、基本技能和应变能力。

(一) 综合素质

要检验考生的精神面貌、仪表仪容、行为举止、自控能力; 对数字和价格的记忆能力、反应能力和诵读能力;语言(包括运 用英语)的组织能力、表达能力;法律原则、拍卖规则的贯彻、 落实能力。

(二) 基本技能

要检验考生对竞价幅度的熟悉程度和应对能力;报价、引价 的能力,尤其对有法律效力价格的把握能力;手势动作的表现能 力和"三到"的实际效果;三声报价及落槌动作的规范能力。

(三) 应变能力

要检验考生对场面的驾驭能力和对突发状况的应对、掌控能力;其他有关拍卖主持风格、技巧、魅力的展现能力。

二、考试内容

分为开场致辞、模拟主持拍卖和快速报价三部分。其中应有: (一)开场致辞:

——自我介绍并致欢迎词: ——介绍拍卖标的: ——宣布拍卖法律依据、拍卖原则和拍卖方式。法律依据 应与拍卖标的正确对应: ——介绍竞买人应价、报价、举牌的方式和竞价幅度; ——介绍"三声报价"和买定的方式: ——宣布当场签约及其悔约的法律责任: ——宣布拍卖活动的纪律及其他需要约定的事项等。 (二)模拟主持拍卖(即一个标的起价、竞价、成交等三个 环节的操作): 1、起价环节: (1) 包括下列内容: ——宣布起拍价; ——邀请竞买人应价: ——确认应价者的价格及号牌号码。 (2) 上述内容应包含价格单位。 2、竞价环节: (1) 以"先报价格再报号牌"方式报价; (2) 竞价激烈时, 快速报价, 可不报价格单位和号牌号 码: (3) 竞价停止时, 确认价格及号牌号码并引价; (4) 正确处理考官设置的价格"陷阱":

- (5) 准确复述考官口头报出的价格;
- (6) 正确应对考官举牌不放或再行举牌的价格表示;
- (7) 确认先出价者的价格;难辨先后的,则从中指定。
 - 3、成交环节:
- (1) 采用"三声报价"的方式宣布最高应价,宜以"第一次"、"第二次"、"最后一次"表示,"三声报价"应包含价格单位;
- (2)宣布"最后一次"后要停留三秒以上,经确认再无人加价且不低于保留价时,落槌宣布成交;低于保留价宣布不成交时,不落槌;
- (3) 落槌前,举手指向最高应价者,视线不得离开其他竞买人;
- (4) 落槌成交后,要求买受人再次出示号牌后,确认成交价格和号牌号码;
 - (5) 不应接受落槌买定后的竞价要求。
 - (三) 快速报价(限时1分钟):
- 1、二五〇式: 2 万起价,最高报价不低于 1 亿元;二五八式: 2 万起价,最高报价不低于 5 亿元;
- 2、万价不得漏"万",5万元以下,每价应带"千";亿元以上,每价应带"千万";
- 3、报价过程中,应报不少于三个考官举起的号牌号码,并 举手指向;

- 4、每价可不含价格单位"元";
- 5、报价结束时无需落槌。